

Abreu Palermo, M; Rodríguez Gamarra, P; Strauch Mezzera, F; Ochs Olazábal, H; Soto Suárez, C; Gil Rodríguez, A

## Introducción

Constituye una variable crítica para los profesionales que se desempeñan en el sector de los animales de compañía, la obtención de información actualizada.

La sección censal 19, elegida para el estudio, es una zona de nivel socioeconómico mayoritariamente bajo con algunas áreas de poder adquisitivo medio (\*) que cuenta con 26.169 habitantes (censo 2004), siendo el 100% área urbana (Plano INE).

Esta zona abarca total o parcialmente los barrios de Villa Muñoz, La Comercial y Tres Cruces.

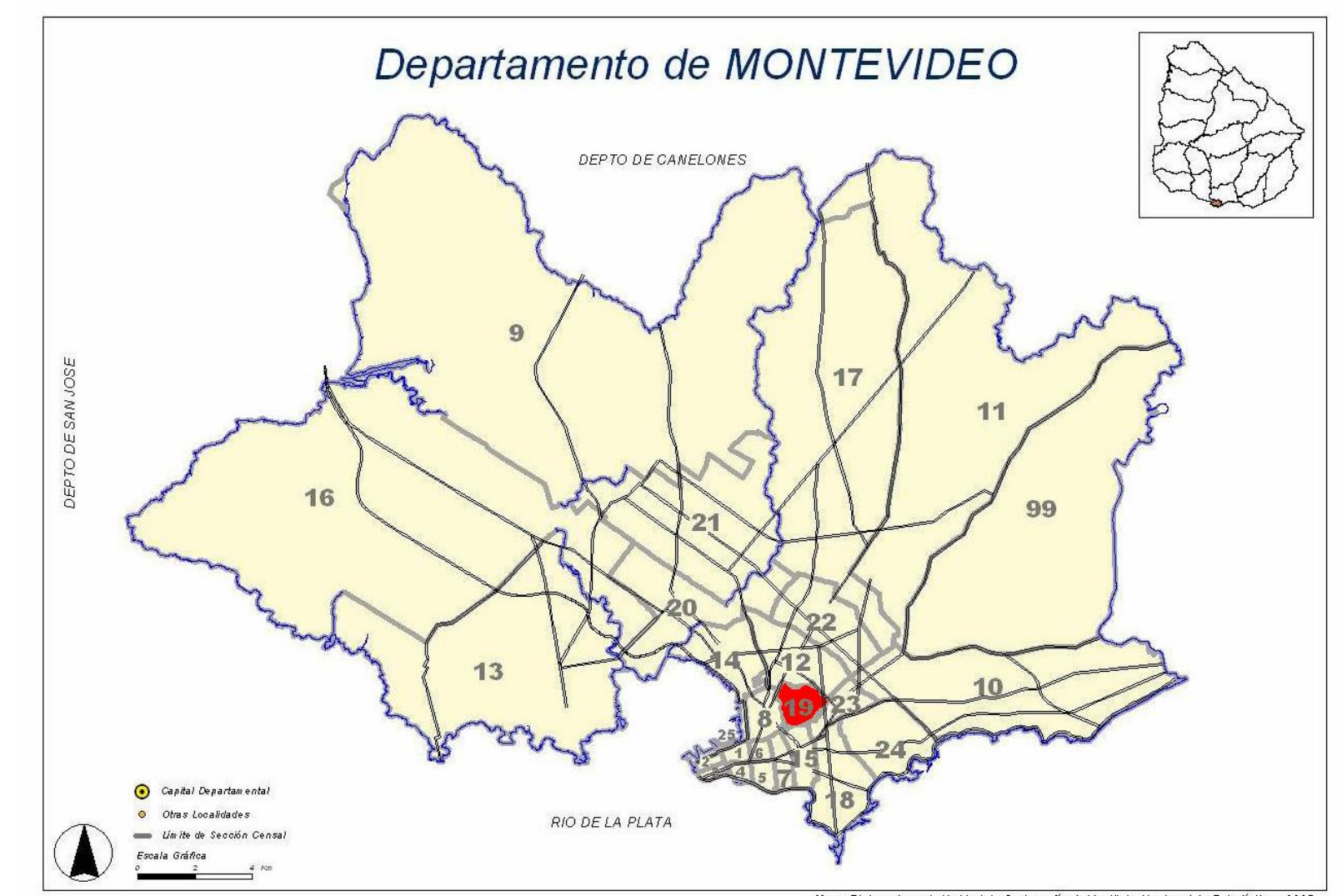
## Objetivos

Los objetivos del presente trabajo son:

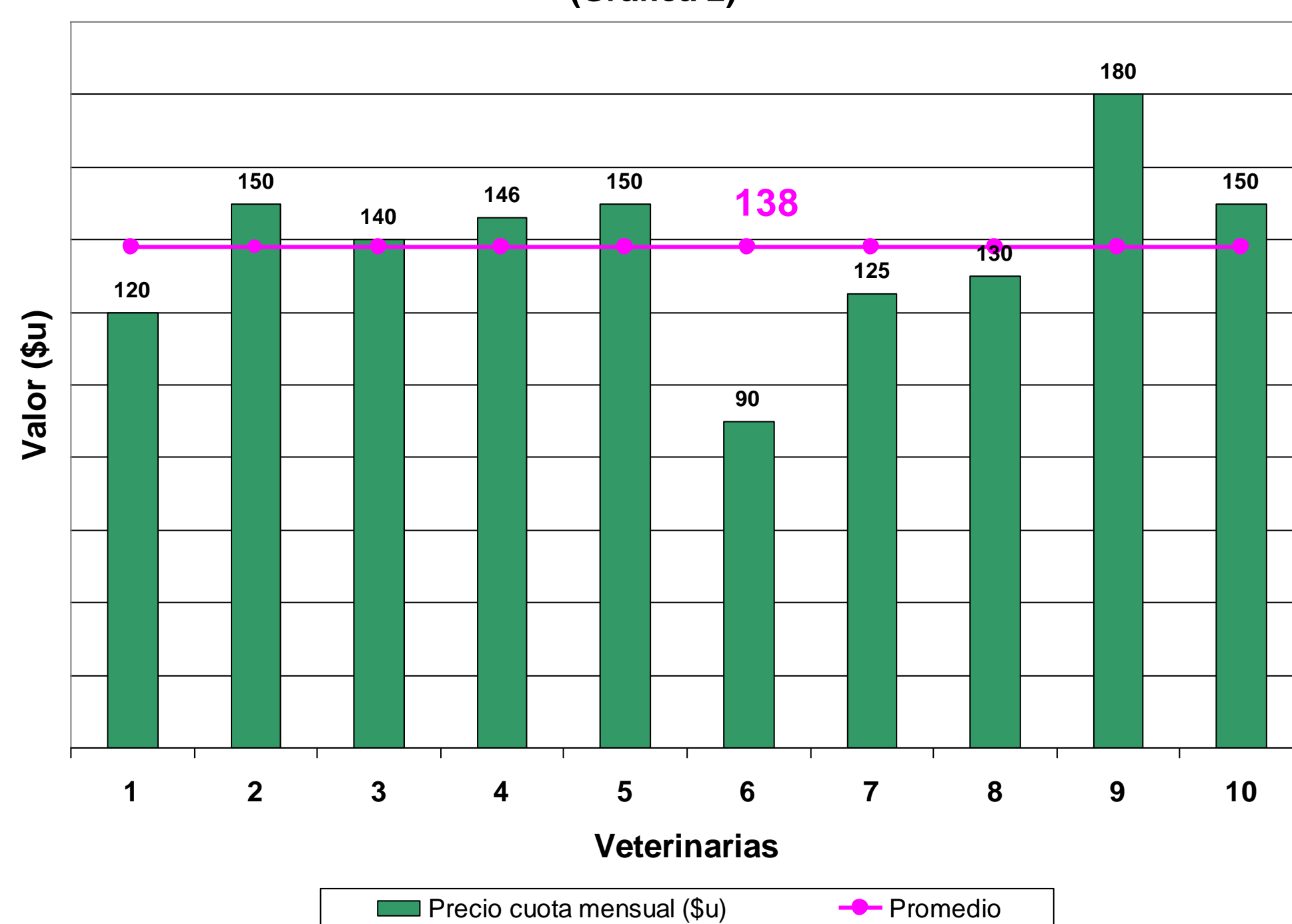
- 1) Agrupar las clínicas por cantidad de visitas diarias de pacientes.
- 2) Presentar los precios que cobran por concepto de cuota mensual.
- 3) Discriminar los ingresos brutos por diferentes conceptos médicos.

## Materiales y métodos

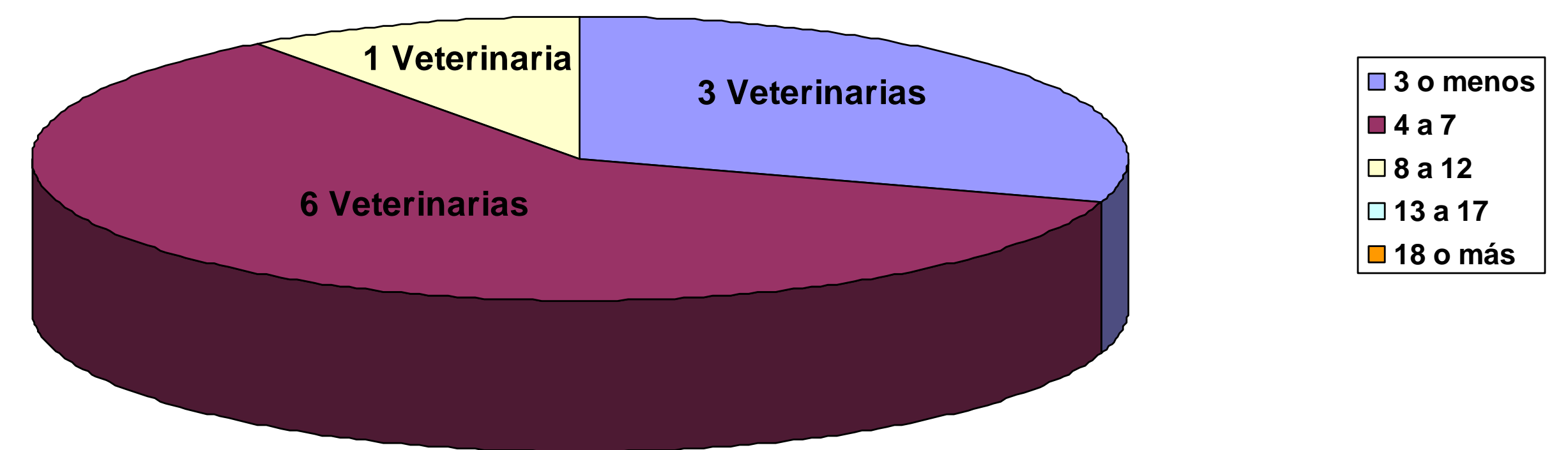
La información se recabó mediante encuestas -basadas en cuestionarios- y entrevistas personales con los responsables de las empresas. Se visitaron durante los años 2010/11 todas las empresas veterinarias (11) de la sección censal 19. Se deja constancia que un (1) establecimiento optó por no participar en el trabajo al momento de plantearlo. Las empresas comerciales, en las cuales no se prestaba atención veterinaria fueron excluidas del trabajo.



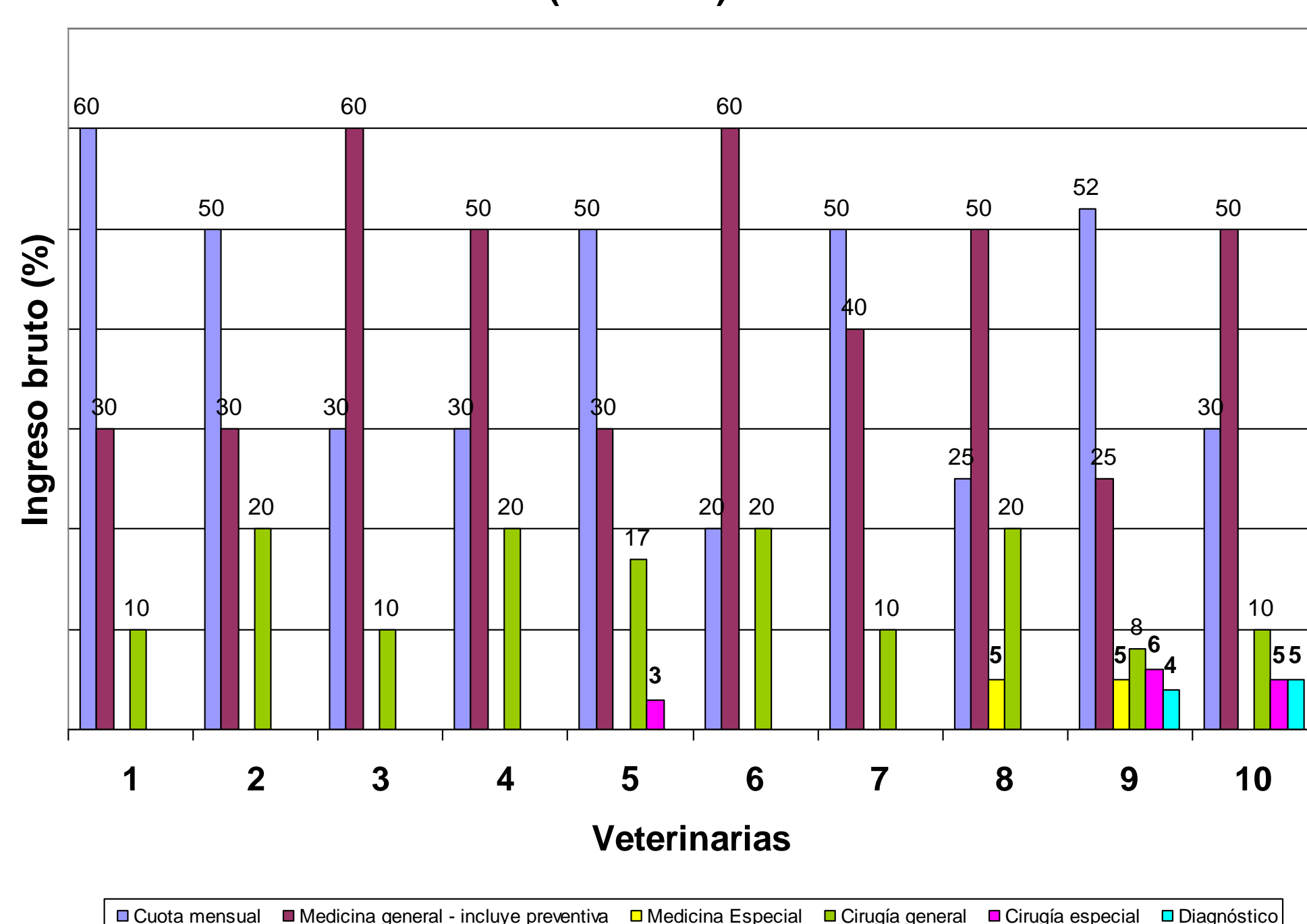
Valor de la cuota mensual (Gráfica 2)



Veterinarias según nº de pacientes atendidos diariamente (10) (Gráfica 1)



Ingresos brutos por rubro médico (Gráfica 3)



## Resultados

El 90% de las clínicas veterinarias (9) atiende en forma médica un promedio diario de 7 pacientes -de toda complejidad- como máximo. El 10% (1) declara recibir diariamente hasta 12 pacientes. (Gráfica 1)

El precio de la cuota mensual se ubica entre los 90 y 180 pesos uruguayos -5 a 9.5 dólares norteamericanos- en 10 clínicas investigadas. El 50% concentra el precio entre 140 y 150 pesos uruguayos -7.5 dólares norteamericanos-. (Gráfica 2)

En las clínicas veterinarias de esta zona, los ingresos brutos por los conceptos de medicina general -considerando medicina preventiva- y cuota mensual de los asociados, implican entre un 75% y 90%. (Gráfica 3)

## Discusión

- Al existir escasos datos empresariales nacionales o internacionales, se considera importante la información generada.
- Se presentan los precios que se manejan por concepto de cuota mensual.
- La media de las consultas diarias por clínica, 7 como máximo -de toda complejidad-, exponen de manera contundente la realidad de la práctica veterinaria en esta zona de Montevideo.
- La importancia relativa de los conceptos -cuota mensual y medicina general- les imprimen a las clínicas veterinarias un carácter de centro de atención primaria de salud animal.

## Conclusión

El sistema de clínicas veterinarias tal cual está presentado en esta sección censal muestra cifras que se reiteran -precios, pacientes diarios, conceptos de los ingresos médicos- comparándolas con otras zonas anteriormente relevadas -2007/2009- de la ciudad de Montevideo.

Los bajos resultados de ingresos brutos por concepto de medicina y cirugía especial, así como la escasa especialización -formal e informal- de los técnicos, posiblemente, tengan una de sus explicaciones, en la exigua demanda para éste tipo de servicios por parte de las empresas.

## Agradecimientos

A todos los responsables de emprendimientos veterinarios de la sección censal 19, que generosamente, se sumaron al trabajo. Fuente de financiamiento CIDEA.

## Bibliografía

(\*) Veiga, Danilo; Rivoir, Ana Laura; Desigualdades sociales y segregación en Montevideo (2001), *Facultad de Ciencias Sociales, Universidad de la República*; [www.chasque.net/quifont/designmon.pdf](http://www.chasque.net/quifont/designmon.pdf)